Roll No.

21111

Printed Pages: 2

BCM/A-16 PRINCIPLES OF MARKETING Paper-Opt. (v)

Time	allowed: 3 hours] [Maximum mark	ks : 80
Note नोट :	question, but not more than two questions from a	ny unit
	Unit-I (इकाई-I)	
1.	What is Modern Marketing Concept ? Discuss natu	ire and
	Scope of Marketing.	16
	आधुनिक विपणन की अवधारणा क्या है ? विपणन की प्रकृति एवं	क्षेत्र की
	विवेचना कीजिए।	16
2.	Define Marketing Mix. Discuss various elements of Mar	rketing
	Mix.	16
	विपणन मिश्रण की व्याख्या कीजिए। विपणन मिश्रण के विभिन्न तत्वों की	व्याख्या
	करें।	16
3.	What is buyer behaviour? What is the nature of	Indian
a und	Consumers buying behaviour.	116
	उपभोक्ता व्यवहार क्या हैं ? भारतीय उपभोक्ताओं के क्रय व्यवहार की प्रव है।	-
	61	16
	Unit–II (इकाई-II)	
4.	Define Product. Discuss its various types.	16
	Design the first of the second of the Language of the State of	
	उत्पाद को परिभाषित करें। इसके विभिन्न प्रकारों की विवेचना करें।	16

5.	Define Brand. Explain in brief the various brand policies and strategies.
	ब्राण्ड को परिभाषित करें। विभिन्न ब्राण्ड रीति-नीतियों की संक्षिप्त व्याख्या करें।
6.	What is product Life Cycle? What are the stages in product life cycle of a product? 16
	उत्पाद जीवन चक्र क्या है ? एक उत्पाद जीवन चक्र की विभिन्न अवस्थाओं की व्याख्या करें।
	Unit–III (इकाई–III)
7.	What do you mean by "channel of distribution? Explain the various factors that influence channel selection.
	वितरण माध्यम से क्या अभिप्राय है ? वितरण माध्यम के चुनाव को प्रभावित करने वाले तत्वों की व्याख्या करें।
8.	Explain the concept of Inventory Control. Discuss the various methods.
	स्टॉक नियन्त्रण की व्याख्या करें। इसके विभिन्न विधियों की विवेचना कीजिये।
9.	Write a detail note on publicity and public relation as a marketing tool.
	प्रचार एवं जनसम्पर्क विषणन के उपकरण है। विस्तारपूर्वक टिप्पणी कीजिए।
10.	Define Advertisement. Explain various functions. 16
	विज्ञापन को परिभाषित करें। इसके विभिन्न कार्यों की विवेचना कीजिए। 16