

III

Roll No. .... Total Pages : 3

BCQ/A-19 21058

## INTERNATIONAL MARKETING

Paper-BC-306

Time : Three Hours] [Maximum Marks : 80

**Note :** Attempt five questions in all, selecting at least one question but not more than two questions from each unit. All questions carry equal marks.

**नोट :** प्रत्येक इकाई से कम से कम एक लेकिन अधिकतम दो प्रश्नों का चयन करते हुए, कुल पाँच प्रश्न कीजिए। सभी प्रश्नों के अंक समान हैं।

### UNIT-I (इकाई-1)

1. Explain International marketing and its importance. What are various tasks to be performed by a manager in this context ?

अंतर्राष्ट्रीय विपणन एवं इसके महत्त्व को समझाइए। इस संदर्भ में किसी प्रबंधक को क्या-क्या कार्य करने होते हैं?

2. What do you mean by International business Environment ? Explain main Environment part of International marketing.

अंतर्राष्ट्रीय व्यावसायिक वातावरण से आप क्या समझते हैं? अंतर्राष्ट्रीय विपणन के मुख्य पर्यावरण अंग बताइए।

21058/350/KD/1338

[P.T.O. 24/4

3. What considerations would you bear in mind while selecting an Export market ? 16

निर्यात बाजार का चुनाव करते समय आप किन-किन बातों का ध्यान रखेंगे?

#### UNIT-II (इकाई-II)

4. Enumerate the various factors to be considered while designing a product for International market. 16

अंतर्राष्ट्रीय बाजार हेतु उत्पाद अनुकूलन हेतु आवश्यक विभिन्न तत्वों की व्याख्या कीजिए।

5. Describe the functions and importance of packaging. What are the special considerations in packaging and labelling in international marketing. 16

पैकेजिंग के कार्य एवं महत्त्व को समझाइए। अंतर्राष्ट्रीय विपणन में पैकेजिंग तथा लेबलिंग के संबंध में ध्यान रखने वाली मुख्य बातों को स्पष्ट कीजिए।

6. Differentiate between pricing in national marketing and international marketing. Discuss the factors which affects pricing in international marketing. 16

राष्ट्रीय विपणन एवं अंतर्राष्ट्रीय विपणन में मूल्य निर्धारण में मुख्य अंतर क्या है? अंतर्राष्ट्रीय विपणन में मूल्य निर्धारण को प्रभावित करने वाले तत्व कौन-से हैं।

7. What do you understand by international payments ? Explain the methods of international payments. 16

अंतर्राष्ट्रीय भुगतान से आप क्या समझते हैं? अंतर्राष्ट्रीय भुगतान की विधियाँ बताइए।

#### UNIT-III (इकाई-III)

8. What do you understand by personal selling ? Discuss the necessary selling skills of export salesmen. 16

वैयक्तिक विक्रय से आप क्या समझते हैं? निर्यात विक्रयकर्ताओं की आवश्यक विक्रय योग्यताओं का विवेचन कीजिए।

9. Discuss the factors that Influence the choice of distributional channels in export business.

निर्यात व्यापार में वितरण के तरीकों के चुनाव को प्रभावित करने वाले कारकों का विवेचन कीजिए।

10. Explain the selection and appointment of foreign sales agent. 16

विदेशी विक्रय प्रतिनिधियों के चुनाव एवं नियुक्ति के बारे में विस्तार से समझाइए।